

Curriculum Vitae

INFORMAZIONI PERSONALI

ALESSANDRO CATANI

 [REDACTED]
 05 43 000 410  [REDACTED]
 [REDACTED]
 www.studiosistema.com

Sesso maschile | Data di nascita [REDACTED] | Nazionalità Italiana

OCCUPAZIONE PER LA QUALE SI CONCORRE POSIZIONE RICOPERTA OCCUPAZIONE DESIDERATA TITOLO DI STUDIO OBIETTIVO PROFESSIONALE

Libero professionista – consulente di Direzione – componente di OdV D.Lgs. 231/2001

Diploma di scuola media superiore

Sviluppo e diffusione della compliance e dell'etica nelle imprese

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2009 ad oggi

Consulente di Direzione per l'implementazione di Modelli Organizzativi di Gestione e Controllo ex D. Lgs. 231/2001 e componente di Organismi di Vigilanza

Società di diritto privato alcune delle quali controllate o partecipate dalla Pubblica Amministrazione e in un Ente Pubblico.

Attività o settore Risk management, vigilanza, gestione e controllo, componente di Organismi di Vigilanza e redazione e implementazione di Modelli Organizzativi di Gestione e Controllo ex D. Lgs. 231/2001.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1979

Ragioniere

Istituto Tecnico Comm.le A. Oriani di Faenza anno 1979

Ho partecipato a decine di corsi professionali focalizzati sulla gestione delle risorse umane e la gestione dei rischi.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre

Italiano

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	[REDACTED] discreto [REDACTED] [REDACTED]				
Sostituire con il nome del certificato di lingua acquisito. Inserire il livello, se conosciuto					
Francese	[REDACTED]				

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato
Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative

- Possiedo competenze comunicative acquisite durante la mia esperienza di direttore di filiale in banca e soprattutto come consulente e formatore in relazione alla mia attività di consulente di Direzione.

Competenze organizzative e gestionali

- Sono stato Direttore di filiale di Banca, Team Manager a Bologna in una rete di Promotori Finanziari e assicurativi, Direttore di una grande agenzia di assicurazioni e, dal 2009 ad oggi, libero professionista in qualità di consulente aziendale di direzione ed esperto in **compliance e risk management**.

Competenze professionali

- Risk Manager: ottima conoscenza di tutti i processi per la gestione e la mitigazione dei rischi. Dall'attività bancaria ho appreso la gestione dei rischi finanziari, monetari, di cambio e strategici sia delle imprese che delle persone fisiche e i rischi dei mercati finanziari. Dall'attività assicurativa ho appreso la gestione di tutti i rischi legati alla persona (ivi compresi i rischi di responsabilità civile, d'infortunio, sul reddito, la casa e pensionistici) e di tutti i rischi d'impresa (industriali, strategici, responsabilità civile ecc.). Per svolgere l'attività di consulente della compliance faccio tesoro delle esperienze delle attività precedenti implementandole con la gestione dei rischi di compliance ovvero relativi alla commissione dei reati presupposto come previsto nel D. Lgs. 231/2001. L'esperienza multidisciplinare in materia di risk management mi consente, tra l'altro, di gestire il medesimo rischio da angolazioni differenti.
- Approfondita conoscenza di tutti i processi aziendali come l'amministrazione, la programmazione, la gestione, il controllo, la gestione della sicurezza nei luoghi di lavoro, la tutela ambientale ecc.
- Sono DPO certificato in base al Regolamento UE 2016/679.

Competenze digitali

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazione	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
				

- buona padronanza degli strumenti della suite per ufficio (elaboratore di testi, foglio elettronico, software di presentazione)
- buona padronanza dei programmi per l'elaborazione digitale delle immagini acquisita come fotografo a livello amatoriale

Altre competenze

- Ho lavorato in Banca dal 1981 al 2000 raggiungendo la mansione di Direttore di Filiale.
- Dal 2000 al 2007 sono stato Team Manager in una rete di Promotori Finanziari e ho operato come subagente in una grande agenzia di assicurazioni in centro a Bologna
- Dal 2007 al 2008 sono stato Agente e Direttore di un'importante agenzia assicurativa con venti dipendenti a Faenza
- Dal 2009 ad oggi ho esercitato la libera professione
- Sono stato iscritto all'Albo Agenti di Assicurazione e nell'Albo Promotori Finanziari dai quali mi sono cancellato per cessata attività (ho conservato i titoli per cui posso essere reinscritto a semplice richiesta)

Curriculum Vitae

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

Seminari come docente

Appartenenza a gruppi /
associazioni
Corsi

- 06/2011 – “Ruolo e responsabilità dell’amministratore di cooperativa” – Irecoop Cesena
- 05/2012 – “L’ implementazione del Modelli Organizzativi” – Presso l’ODCEC di Prato e di Lucca.
- Seminari formativi in materia di Privacy e di compliance a vari livelli
- Associato ad AODV (Associazione Componenti Organismi di Vigilanza) con sede in Milano

Aziende/enti presso cui
vengono svolti incarichi di
componente OdV o
consulente 231

- **Struttura dell'azienda** (organigramma, struttura organizzativa)
- **Processi aziendali** (flussi, procedure, standard)
- **Strategie di marketing** (analisi di mercato, target, mix di marketing)
- **Strategie di distribuzione** (canali di distribuzione, logistica)
- **Strategie di pricing** (politiche di prezzo, sconti, promozioni)
- **Strategie di comunicazione** (canali di comunicazione, messaggi)
- **Strategie di ricerca e sviluppo** (innovazione, nuovi prodotti)
- **Strategie di gestione delle risorse umane** (reclutamento, formazione, sviluppo)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i clienti** (servizio clienti, fidelizzazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i fornitori** (selezione, negoziazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con la comunità** (CSR, sostenibilità)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i media** (PR, comunicazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i governi** (lobbying, compliance)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i concorrenti** (analisi della concorrenza, strategie competitive)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i partner** (alleanze, joint venture)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i clienti** (servizio clienti, fidelizzazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i fornitori** (selezione, negoziazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con la comunità** (CSR, sostenibilità)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i media** (PR, comunicazione)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i governi** (lobbying, compliance)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i concorrenti** (analisi della concorrenza, strategie competitive)
- **Strategie di gestione delle relazioni con i partner** (alleanze, joint venture)

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 e del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e s.m.i.